



Masterlease: ein starker
Partner, der Sie weiterbringt.

Händlerleitfaden

Go further.

Masterlease

Leasing: Motor für Ihren Umsatz.

Leasing ist für Sie die optimale Möglichkeit, Ihre Firmenkunden an Ihr Autohaus zu binden und zusätzlichen Umsatz zu machen. Masterlease ist ein erfahrener Leasingpartner, mit dem Sie garantiert nicht ins Schleudern kommen. Wir sind spezialisiert auf Full-Service-Leasing und bieten ein einzigartiges Leistungsspektrum. Genießen Sie die Masterlease-Vorteile, die Ihnen bares Geld bringen und Ihre Händlerkompetenz stützen.



Warum Sie mit Masterlease auf der sicheren Seite fahren.

Kein Vermarktungsrisiko.

Masterlease enthebt Sie von der Rückkaufsverpflichtung. Die Leasingfahrzeuge werden am Ende der Vertragslaufzeit von uns übernommen, sodass Sie kein Risiko mit der Gebrauchtwagenvermarktung haben.

Aftersalesgeschäft durch Werkstattbindung.

Wir bieten unseren Vertragspartnern umfassende Serviceleistungen wie Inspektion, Reparatur und Ersatzwagenservice aus einer Hand. Die Abwicklung läuft über Ihr Autohaus und Ihre Werkstatt – und ist Ihr Gewinn.

Mehr Abschlüsse durch kompetente Beratung.

Unsere Berater begleiten die Gespräche mit Ihren Kunden von Anfang an. Sie sorgen z. B. mit einer Fuhrpark- und Kostenanalyse für die Optimierung der Wirtschaftlichkeit. Das heißt für Sie: zufriedene Kunden, die gerne wiederkommen. Und gerne auch öfter.



Unser Service – Ihr Gewinn.

Bei Masterlease ist mehr für Sie drin. Mehr Service, mehr Erfahrung und damit auch mehr zufriedene Kunden. Was weniger wird: Verwaltungsaufwand und unangenehme Überraschungen für Ihre Firmenkunden. Schauen Sie selbst, mit welchen Servicebausteinen wir Ihr Geschäft ins Rollen bringen.

Werkstattservice:

Masterlease unterstützt die Auslastung Ihrer Werkstatt und garantiert schnellen Rechnungsausgleich. Der von uns angebotene Werkstattservice umfasst Kosten für sämtliche Inspektionen und Wartungsarbeiten gemäß Herstellervorgaben, Ersatzteile und Schmierstoffe sowie Gebühren für und Durchführung der Begutachtung nach § 57 a. Außerdem bieten wir in Kooperation mit dem ARC einen 24-Stunden-Pannenservice. Rundumschutz für Ihre Firmenkunden – Rundumgeschäft für Sie.

Reifenservice:

Masterlease übernimmt die Kosten für Sommer- und Winterkomplettreder inklusive Montage, saisonalen Wechsels und optimaler Einlagerung. Das heißt für Sie: Hochsaison zweimal pro Jahr.

Versicherungsservice:

Wir bieten unseren Vertragspartnern umfassenden Versicherungsschutz, wobei der Kunde zwischen verschiedenen Versicherungen und Selbstbehaltskombinationen wählen kann. In Kooperation mit DAS bieten wir Verkehrsrechtsschutz an und übernehmen die jeweilige Schadensabwicklung für das Fahrzeug sowie die Abrechnung mit dem Versicherer.

Ersatzwagenservice:

Bei Wartungs- und Verschleißreparaturen kann ein Ersatzwagen der gleichen Kategorie in Anspruch genommen werden. Zusätzlicher Umsatz für Sie, wenn Sie den Wagen zur Verfügung stellen.

Tankservice:

Die Masterlease-Tankkarten ermöglichen bargeldloses Tanken und viele andere Dienst- und Sachleistungen rund ums Fahrzeug in ganz Europa. Und bieten mehr Zufriedenheit für Ihre Firmenkunden.

Erhöhen Sie die Zufriedenheit.



Ergänzt wird unser Angebot von einem weiteren Service, der Ihren Firmenkunden Ärger erspart und Ihre Kompetenz als Dienstleister unterstreicht.

GAP-Deckung:

Bei Schadeneintritt verzichtet Masterlease darauf, dem Kunden den Ausgleich (GAP) zwischen der Entschädigungszahlung des Versicherers und dem eigenen Ablöswert zu berechnen. Ein geldwerter Vorteil.

Ablauf eines Geschäfts – Erfolg von Anfang bis Ende.

Angebotsphase:

- Angebotsanfrage an Masterlease per E-Mail an office.mla@gmacfs.com oder per Fax an 01 205405-660
- Angebotserstellung durch Masterlease innerhalb von 24 Stunden per E-Mail im PDF-Format
- bei Bedarf gemeinsamer Kundenbesuch mit dem Masterlease Gebietsleiter

Annahme:

- Nachfassen des Angebotes beim Kunden durch Sie oder durch den Gebietsleiter der Masterlease
- Annahme des Angebotes durch den Kunden
- gegenseitige Information über genaue Kundendaten

Bonitätsprüfung:

- Bonitätsprüfung durch Masterlease

Antragserstellung:

- Erstellung des Leasingantrages durch Masterlease und Zusendung an Sie oder den Kunden per M@il oder per Post
- Rücksendung des unterzeichneten Antrages an die Masterlease

Zustellung der Vertragsunterlagen:

- bei Annahme des Leasingantrages durch Masterlease Beginn der Vertragsgültigkeit
- Formulare zur Zulassung und Übernahme werden bei Bestellung oder ggf. Bestelleintritt von Masterlease zur Verfügung gestellt
- Auftragsbestätigung mit Angabe des voraussichtlichen Liefertermins durch Sie an Masterlease

Kfz-Auslieferung:

- Zulassung erfolgt durch Sie oder durch Masterlease
- Versand von Fahrzeugrechnung, unterzeichneter Übergabebestätigung, Typenschein und COC-Dokument im Original an Masterlease
- nach Zugang der kompletten Unterlagen umgehende Zahlung durch Masterlease

Servicekarte/Servicecard:

- Versendung der Servicekarte mit Serviceheft, Servicecard und ggf. der Tankkarte(n) innerhalb der Lieferzeit an Sie

Einzug der Raten:

- taggenaue Abrechnung ab dem ersten Monat
- monatliche Rechnungsstellung an den Kunden durch Masterlease

**Go further heißt weiterkommen.
Mit Masterlease.**

Masterlease wurde 1996 gegründet und zählt in Europa zu den führenden herstellerunabhängigen Leasinggesellschaften. Wir setzen unseren Schwerpunkt auf Full-Service-Leasing und bieten Ihnen globale Mobilitätslösungen und einen internationalen Service.

Weltweit 1.200 Mitarbeiter setzen sich mit ihrem Fach-Know-how dafür ein, Sie stark zu machen und weiterzubringen. Getreu unserem Motto: Go further.



Wenn Sie weitere Fragen haben, stehen Ihnen unsere Kundenberater gerne zur Verfügung unter:

Phone: 01 205405-0

Fax: 01 205405-660

Bitte hier Ihre Visitenkarte aufkleben.

GMAC Leasing GmbH

c/o Regus Business Center GmbH

Parkring 10/Liebenberggasse 7

1010 Wien

Telefon: +43 1 205405-0

Fax: +43 1 205405-660

www.masterlease.at